



Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen

Mitarbeiter (m/w) Vertriebssteuerung Lesermarkt

Ihre Zukunft in der Welt der Medien: Die Unternehmensgruppe Aschendorff besteht seit nahezu 300 Jahren und ist heute führendes Medienunternehmen in Münster und dem Münsterland mit zahlreichen Geschäftsfeldern, unter anderem den Tageszeitungen Westfälische Nachrichten und Münstersche Zeitung, einem Buchverlag, diversen digitalen Angeboten und einem hochmodernem Druck- und Logistikzentrum.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins und nehmen diese gerne per E-Mail unter jobs@aschendorff.de oder per Post entgegen.

Unternehmensgruppe
Aschendorff
Stv. Leiter Personal
Herr Winfried Meyer
An der Hansalinie 1
48163 Münster

Ihr Aufgabengebiet:

- Operative und strategische Vertriebssteuerung im B2C Lesermarkt
- Vertriebliches Controlling und Steuerung der Wirkung von Marketingkampagnen, Direktmarketingmaßnahmen und des internen Direktvertriebs
- Auswertung und Bewertung von Maßnahmen externer Vertriebspartner im Direktvertrieb
- Monitoring und Unterstützung der Vertriebs- und Marketingprozesse im Neukunden- und Bestandskundenbereich durch Bereitstellung und insbesondere vertriebliche Interpretation von Reports und Analysen
- Weiterentwicklung des vertrieblichen Planungs- und Steuerungsinstrumentariums
- Impulsgeber für die Bereiche Neukundengewinnung und Bestandskundenmanagement
- Analyse von Vertriebskennzahlen und Identifikation von Potentialen zur Effizienzsteigerung im Einsatz der Marketing- und Vertriebsmaßnahmen
- Monitoring, Entwicklung und Dokumentation von Vertriebsprozessen

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung im oben genannten Aufgabengebiet in einem direktmarketingorientiertem Unternehmen
- Sehr gute konzeptionelle Fähigkeiten und routinierte Analyse von Vertriebskennzahlen sowie deren sach- und fachgerechte Interpretation
- Hohe Affinität zum Vertrieb
- Strukturierte Arbeitsweise und die Fähigkeit, Zusammenhänge zu erkennen, diese schlüssig erläutern zu können und Handlungsempfehlungen zu geben
- Sehr gute MS Office Kenntnisse, insbesondere MS Excel
- Eigeninitiative, überdurchschnittliches Engagement, strukturierter Arbeitsstil, Teamfähigkeit

Wir bieten Ihnen:

- Eine umfassende Einarbeitung in Ihren Aufgabenbereich
- Mitarbeit in einem engagierten Team
- Ein modernes, angenehmes Arbeitsumfeld
- Eine leistungsgerechte Vergütung
- Zusätzliche soziale Leistungen